

お金ではなく知恵を使って売上アップを図る経営支援拠点

## サカビズ累計相談予約 1000 件突破

～記念して全6回のワークショップ&セミナーを実施～

中小企業や創業希望者の経営支援拠点「坂出ビジネスサポートセンター Saka-Biz（以下、サカビズ）」は、2021年3月1日より相談業務を開始し、本年4月13日には累計相談予約が1000件\*<sub>1</sub>を超えました。同日時点での利用者事業者数は230、延べ相談利用者数は1200人を超えています。今回、累計相談予約が1000件を突破したことを記念して5月2日（月）・6日（金）・11日（水）・19日（木）に、これまで実施して好評だった2種類のワークショップの追加開催に加え、新たに4種類のワークショップを含めた計6種類全6回のイベントを開催します\*<sub>2</sub>。 ※<sub>1</sub>：1000件目の相談日は5月中旬の見込みです

※<sub>2</sub>：イベント参加には事前予約が必要です。公式HPをご覧ください。

### ■累計相談 1000 件突破記念！ワークショップ&セミナー開催

<p>ここから始める！ スグに使える Instagram活用講座-初級編-</p> <p>2022.05.02(月) 10:00-11:30</p> <p>講師 Setouchi-i-Base コーディネーター 多田健登 Tada Kento</p> <p>SNSをこれから活用したい方、SNS運用をやっているけどよく分からないと悩む方に向けてInstagramの設定や発信のコツを教えます！</p>	<p>ここから始める！ スグに使える Instagram活用講座-中級編-</p> <p>2022.05.02(月) 13:30-15:00</p> <p>講師 Setouchi-i-Base コーディネーター 多田健登 Tada Kento</p> <p>事業商品について発信しているけど、いまいち効果的な使い方が分からない方に、売上アップにつながるInstagram運用についてレクチャーします！</p>	<p>売上アップ！ 誰でも簡単！ 魅力が伝わるデザイン講座</p> <p>2022.05.06(金) 10:00-11:30</p> <p>講師 Setouchi-i-Base コーディネーター 多田健登 Tada Kento</p> <p>商品やサービスの魅力をどう伝えたらいいのか、SNSやチラシで効果的なデザインについて初めての方でもわかりやすくレクチャーします！</p>
<p>パワーポイントでできる！ 目を引くチラシの作り方</p> <p>2022.05.06(金) 13:30-15:00</p> <p>講師 Setouchi-i-Base コーディネーター 多田健登 Tada Kento</p> <p>パワーポイントを使って、売上アップにつながる「目を引くチラシ」の作り方を基礎からレイアウト方法、より目を引くコツとともにレクチャーします！</p>	<p>誰でも簡単！ Googleフォーム 活用ワークショップ</p> <p>2022.05.11(水) 16:00-17:30</p> <p>講師 Saka-Biz事務局マネジャー 長谷川雄一朗 Hasegawa Yuichiro</p> <p>パソコンを使い、Googleフォームの基礎からビジネスでの活用方法までわかりやすくレクチャーします！</p>	<p>経営・マーケティングの 基本の「き」、「使える」 フレームワーク</p> <p>2022.05.19(木) 16:00-17:30</p> <p>講師 Saka-Bizセンター長 暁直紀 Hikari Naoki</p> <p>1000件を超える相談対応や講演会を通じて寄せられた質問のうち、経営戦略の課題の整理・計画立案に役立つフレームワークを使ったワークショップ</p>

- ・ [Instagram活用講座-初級編-](#) (定員各8名 x 1回)
- ・ [Instagram活用講座-中級編-](#) (定員各8名 x 1回) [New]
- ・ [誰でも簡単！魅力が伝わるデザイン講座](#) (定員各8名 x 1回) [New]
- ・ [パワーポイントで作る！目を引くチラシの作り方](#) (定員各8名 x 1回) [New]
- ・ [Google フォーム活用ワークショップ](#) (定員各8名 x 1回) [New]
- ・ [経営/マーケティングの基本の「き」、「使える」フレームワーク](#) (定員各8名 x 1回)

## ■1周年記念イベントも大好評

今年2、3月に行われたサカBiz開設1周年記念イベントでは、6種類合計12回のワークショップほぼ満席。ワークショップの1つ「スマホ写真の撮り方講座」では、誰でも簡単にスマホで綺麗な写真が撮れるコツ・知識を学んだのち、実際に撮影・作品発表会をしていただく、といった実践的な内容が特に反響を呼びました。全ワークショップ参加者延べ87名によるアンケート集計の平均結果、各項目にて高評価をいただきました\*。(5点満点中、満足度4.8点/理解度4.7点/実用度4.7点) また、イベントへの参加から新規の相談予約に繋がった例も7件ありました。

※その他、相談事業者(予約1000件分)に関するデータの添付資料がございます。P3-4にてご覧ください。

## ■今後の展開について

サカBizでは「お金ではなく知恵を使い事業者の売上をアップさせる」をテーマに、チャレンジしたい中小企業・小規模事業者、創業を検討されている方にとって、実践的な講座を今後も順次追加していきます。少人数で行う人気のワークショップは早期に満席になることが予測されるため複数回の実施を予定。イベントには普段から相談に訪れている方はもちろん、これを機にサカBizの経営支援サービスを利用したい方も歓迎しています。

### 【感染症対策に関する注意事項】

新型コロナウイルス感染症について、マスクの着用・入室時の検温及び消毒やイベント開催中の換気等、感染拡大防止対策を徹底いたします。尚、上記イベントにつきましては新型コロナウイルス感染症等の社会情勢を勘案し、延期・中止・開催方法の変更等を行う場合があります。

---

▼本リリースに関するお問い合わせ：坂出ビジネスサポートセンターSaka-Biz（サカBiz）

〒762-8601 香川県坂出市室町二丁目3番5号 東館1階 URL：<https://saka-biz.com/>

Tel：0877-85-3015（土・日・祝日を除く／9:30～17:00）

## 【相談予約 1000 件の内訳データ】

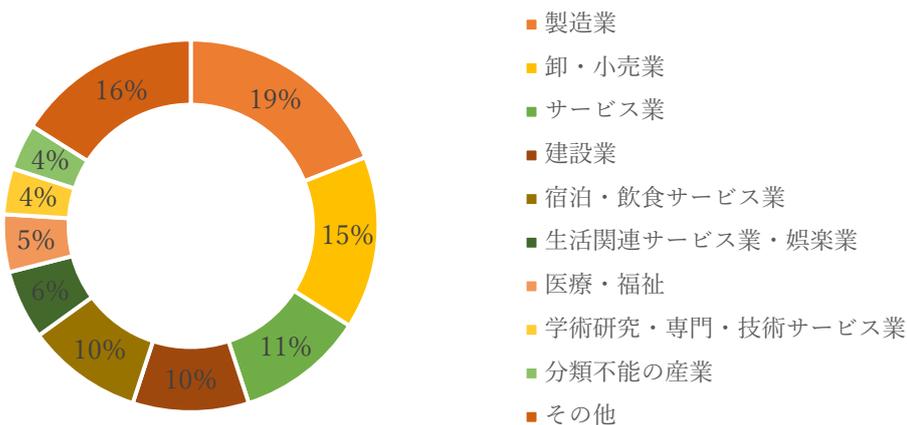
### ■属性

サカビズでは坂出市内の事業者を中心に相談者を無料で受け入れています。市外からお越しくださる事業者も全体の約3割を占めています。また男女の割合は男性6：4女性となっています。



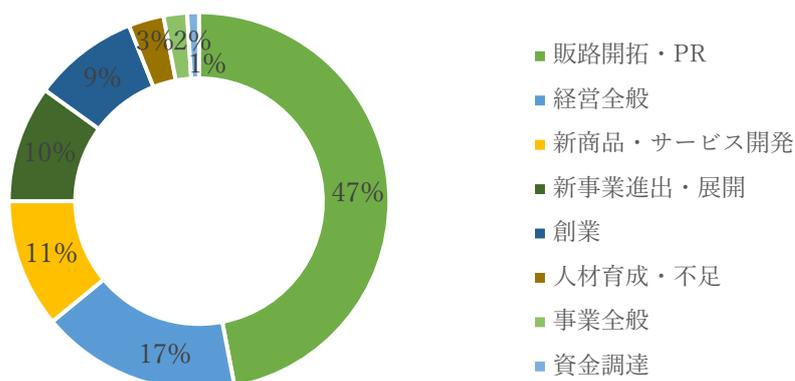
### ■業種

業種別では製造業19%、卸売業・小売業15%、サービス業11%、建設業10%、宿泊・飲食サービス業10%の順で多くなっていますが、そのほかにもサカビズには多種多様な業種の事業者が相談にお越しになっています。



### ■相談内容

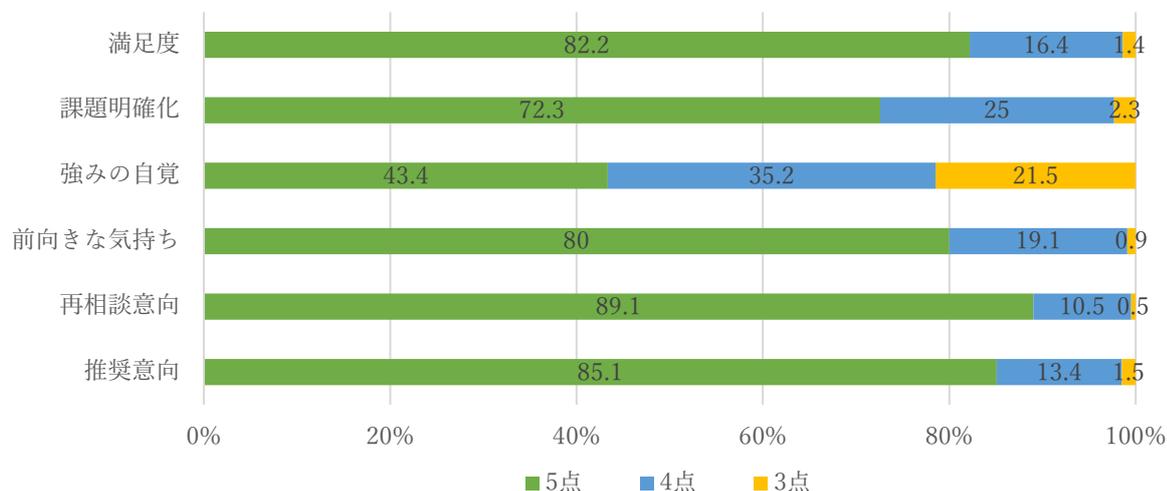
相談内容別では販路開拓・PRが最も多く全体の47%を占めます。次いで経営全般17%、新商品・サービス開発11%、新事業創出・展開10%、創業9%の順で多くなっています。



## ■相談者の満足度／リピート率

新規相談者に対する初回相談直後の満足度調査では、5段階評価のうち5と回答した割合が82%、4と回答した割合が16%と高い満足度を得ており、再相談意向や推奨意向も含め4以上と回答された方が99%となっています。また既にリピート相談をされた事業者は69%です。

(230事業者中の159事業者)



### 【**眺直紀(ひかりなおき)センター長プロフィール**】

大阪出身。大阪市立大学商学部を卒業後、P&Gに入社し13年間勤務。

その後はセールスおよびマーケティングを軸にキャリアを築き、日本ヒルズ・コルゲートでセールス／マーケティング担当の副社長を務めるなど、グローバル企業5社で活躍。その経験から、様々な業界における「成功のカギ」を見つけ、戦略を策定することを得意とする。地方創生・中小企業支援に強い関心を持ち、Saka-Biz センター長に応募。応募総数 225 人の中から3次の選考を経て、2021年2月からセンター長に就任。

