

成長を加速する販路開拓で**売上アップ**を実現する！

「**3×3×3=100**」の目線を意識した ビジネスコラボレーション！

参加費
無料
先着**12名**

「ビジネスコラボをしたが思ったような結果が出ない」という経験をした人が意外と多いはず。
成功を目指すためには、「方向感」「商品力」「新しさ」の3つの目線が大切です。
自社の商品やサービスの強みの明確化と磨き上げて、新しい価値が生まれるコラボレーションを
実現すれば、売上アップに繋がるチャンスが拡がります。

この講座で学べること

1

商品・サービスの
磨き上げ方



この講座で学べること

2

自社のファンと
強みの再認



この講座で学べること

3

コラボが成功する
3つの要因



日時

2023 **9/16** Sat 15:00 — 16:30
(14:45受付開始)

場所

坂出ビジネスサポートセンター(サカBiz)
香川県坂出市室町二丁目3番5号 坂出市役所 東館1階

商品・サービスを
磨き上げたい

自社商品・
サービスの強みを
改めて考えたい

コラボレーションの
成功要因を
解説してほしい

こんな人に
おすすすめ

講師

瀬沼 健太郎

せぬま けんたろう

木更津市産業・創業支援センター
「らぶ-Biz」センター長

1978年生まれ。千葉県船橋市出身。東京都立大学（現首都大学東京）法学部法律学科卒業。現在木更津市在住。2002年、株式会社フィッツコーポレーションに入社し、当時日本ではニーズの少なかった香水の市場拡大、そして「Made in Japan 香水」の開発と国内・海外への販路拡大に取り組む。営業ゼネラルマネージャーを経て、2012年に取締役営業統括に就任。2015年にJETRO（日本貿易振興機構）から「輸出有望案件企業」に選出されるなど、年商14億円（2002年）から62億円（2017年6月期）への事業拡大に貢献。40歳を目前にして社会貢献型ビジネスを志し、出生地である千葉県での社会貢献、関東圏で初のBizモデルの産業支援センターに興味を持ちセンター長の全国公募へ応募。157名の応募者の中から、書類審査と面接の結果センター長に選定され、2018年2月よりらぶ-Bizでの相談業務を開始。



坂出ビジネスサポートセンター(サカBiz)事務局

TEL / **0877-85-3015**

主催：坂出ビジネスサポートセンター(サカBiz) 協力：坂出商工会議所

お申し込みは
こちら

